

**Abhhyam**<sup>®</sup>  
shop-share-support-grow .com

**ASC Marketing Plan**

# ‘आत्मनिर्भर भारत’ के लिए एक कदम

विश्व में पहली बार, भारत से शुरुआत,  
डायरेक्ट, रिटेल और ई-मार्केटिंग एक साथ



दैनिक खरीदारी के साथ, अपने सपने पेंशन सहित साकार करें  
**Achieve Your Dreams & Pension, with Routine Shopping**



**By the  
SOLDIER  
for the NATION**

- 100% authentic brand

## दैनिक खरीदारी के साथ, अपने सपने पैशन सहित साकार करें

### जय हिन्द

अभयम् डॉट कॉम आपके जीवन को उन्नत बनाने का एक उचित निर्णय है साथ ही जवानों के कल्याण एवं आत्मनिर्भर भारत हेतु राष्ट्रहित में एक कदम है। मैं अभयम् डॉट कॉम में आपका स्वागत करती हूँ। वर्ष 2010 से पूर्व, हाउस वाईफ थी। घर में रहते हुए कई छोटी बड़ी नेटवर्क मार्केटिंग कम्पनियों का एवं अन्य व्यवसाय का अनुभव लिया। परन्तु सन्तुष्टि नहीं मिली। डायरेक्ट मार्केटिंग प्लान सीधे ग्राहक को मुनाफा देने में सक्षम है इसलिए इसके द्वारा जन कल्याण चाहती थी। परन्तु कहीं प्रोडक्ट चैलेंज तो कही प्राइज़ अधिक है। दैनिक खरीदारी के साथ, यदि इन्कम मिले तो प्रत्येक गृहणी और परिवार का जीवन परिवर्तन होगा, यह सोच लगातार कुछ नया करने को प्रेरित कर रही थी अब यह अभयम् डॉट कॉम के द्वारा संभव हो गया है। क्योंकि इस प्लान में शॉपिंग करेंगे, शेयर करेंगे और सपोर्ट करते हुए एक साथ ग्रो करेंगे। दैनिक खरीदारी नियमित दामों पर अर्द्ध सैनिक कैन्टीन से या अभयम् डॉटकॉम से ऑनलाईन करते हुए, आप इन्कम प्राप्त करेंगे और अपने सपने पैशन सहित साकार करेंगे। सभी नागरिक विशेष कर प्रत्येक गृहणी अब शॉपिंग का आनंद लेते हुए अधिक से अधिक कमाई के साथ पैशन भी प्राप्त कर सकती है।



**USHA ARYA**  
Founder and  
Managing Director

वर्तमान समय में रोजगार देश के लिए बड़ी जरूरत और चुनौती है। जागरूकता की कमी के कारण नया व्यवसाय शुरू करना चुनौतीपूर्ण होता है। इसलिए अर्द्ध सैनिक वेलफेयर ट्रस्ट (पंजीकृत) के तत्वाधान में यह एक कल्याणकारी व्यवसायिक पहल है। जिसके अन्तर्गत 'अभयम्' और 'अर्द्ध सैनिक इंडिया' एवं अन्य लोकप्रिय ब्राण्ड के माध्यम से नेटवर्क एवं रिटेल मार्केटिंग व्यवसाय की योजना आपके लिए तैयार की गई है। अभयम् डॉट कॉम आपको एक उज्ज्वल भविष्य देगा साथ ही सामाजिक जीवन में एक अवसर देता है कि आप अपनों को भी यह अवसर प्रदान करें ताकि वह भी अपने सपनों को साकार करें।

हमारी कोशिश है कि आदरणीय प्रधानमंत्री जी द्वारा घोषित डिजिटल इंडिया और आत्मनिर्भर भारत कार्यक्रम के लिए अधिक से अधिक निम्नवर्ग को अवसर दिया जाए विशेषकर घरेलू कामकाजी महिलाओं को अवसर मिले तो क्रांतिकारी परिवर्तन होगा। अभयम् डॉट कॉम का उद्देश्य यही है कि घरेलू खरीदारी करते हुए महिलाओं को इन्कम प्राप्त हो ताकि वह अपने परिवार एवं बच्चों का पालन पोषण और बेहतर कर सके। आपको प्रतिमाह आपकी आवश्यकता अनुसार खरीदारी करनी है और सभी को इसका अवसर देना है ताकि इसका लाभ अधिक से अधिक परिवारों को मिल सके।

प्रत्येक नागरिक के मन में यह भावना होती है कि देश के जवानों के लिए सहयोग करे। अभयम् डॉट कॉम के द्वारा आप अर्द्ध सैनिक कैन्टीन से खरीदारी करते हुए अच्छी आय के साथ साथ जवानों और विधवा परिवारों को सहयोग करते हैं, क्योंकि आय का एक प्रतिशत विधवा सहायता कोष में जाएगा।

भारत में ऑनलाइन ई-कॉमर्स ने कारोबार का तरीका बदल दिया है। स्मार्ट मोबाइल इंटरनेट ने इसे और भी आसान कर दिया है। वर्तमान समय में सोशल मीडिया प्लेटफॉर्म ने नेटवर्क मार्केटिंग को बहुत ही अधिक सफलता का उपाय दिया है।

हमारा उद्देश्य एक सार्थक रोजगार योजना को विकसित करना है, जहां पर सभी खरीदारी करें शेयर करें सहयोग करें और एक साथ मिलकर आगे बढ़ें।

धन्यवाद  
रुषा आर्य

## INDEX

S.No.	Title	Page No
1	An initiative “Abhhyam.com”	1
2	"Abhhyam" Distribution Centre (ADC): Ardh Sainik Canteen (ASC)	1
3	The Indian e-Commerce status	2
4	Indian Online Market Size	2
5	Government Initiatives	3
6	Abhhyam.com - Direct Marketing Plan	4
7	Abhhyam.com - VISION	5
8	Abhhyam.com - MISSION	5
9	Abhhyam.com - Shop, Share, Support, Grow together	5
10	Abhhyam.com - Shop with Zero risks	6
11	Abhhyam.com - Share Experience	6
12	Abhhyam.com - Advantages	7
13	Purchase all brands and earn PV	8
14	Abhhyam Distribution Centre (ADC) ASC: Fast grow Commander Distributor	8
15	Abhhyam.com ASC Marketing Plan	9
16	Abhhyam.com: Direct and Retail marketing together	10
17	Abhhyam.com - Free Registration	11
18	Abhhyam.com Three Phases	11
19	Abhhyam.com - Discount, Incentives, Bonus and Pension	11
	a) 12% ODB (Own Discount Bonus - Entitled in Phase I, II, III)	
	b) 4% FWI (Family Welfare Incentives - Phase-I, II and III)	
	c) 1% SWF (Social Welfare Fund– Phase-I, II and III)	
	d) 12% TSI (Team Shop Incentive - Phase-I)	
	e) 22% TGB – (Team Growth Bonus - Phase-I)	
	f) 4% DSB (Directorship Bonus - Phase-II)	
	g) 4% LGB (Leadership Growth Bonus - Phase-II and III)	
	h) 4% LSI (Leadership Shopping Incentive - Phase-II and III)	
	i) 4% MDB (Managing Director Bonus - Phase-III)	
	j) 4% PDB (President Director Bonus - Phase-III)	
	k) Monthly Life time Retiring Pension	
	l) Retiring Gratuity	
20	Abhhyam.com: Phase-I: Start-up	13
21	Abhhyam.com: Phase-II: Entrepreneur's Prime Time	14
22	Abhhyam.com: Phase-III: Earn Inspire Enjoy and get Pension	15
23	Monthly Life Time Pension: For President Director	16
24	Monthly Shopping and Incentives	16
	Abhhyam - Abbreviations	17
	Distributor Application Form (DAF)	

## 1) एक पहल 'अभयम् डॉट कॉम'

रोजगार देश के लिए बड़ी जरूरत और चुनौती है और सेवानिवृत्त कर्मियों और अन्य जरूरतमंद नागरिकों के लिए पुनर्वास सरकार के साथ साथ समाज के लिए अधिक चुनौतीपूर्ण है। इसकी आवश्यकता उपलब्ध सुविधाओं एवं नियमों से बहुत अधिक है। [www.abhhyam.com](http://www.abhhyam.com) अभयम् वेंचर इंडिया प्राइवेट लिमिटेड (अभयम् डॉट कॉम) अर्द्ध सैनिक वेलफेयर ट्रस्ट (पंजीकृत) इंडिया के अन्तर्गत एक कल्याणकारी व्यवसायिक पहल है। जिसके अन्तर्गत 'अभयम्' एवं 'अर्द्ध सैनिक इंडिया' एवं अन्य मशहूर ब्राण्ड के माध्यम से नेटवर्क एवं रिटेल मार्केटिंग व्यवसाय की योजना एक साथ सभी नागरिकों के लिए तैयार की गई है।

## 1) An Initiative "Abhhyam.com"

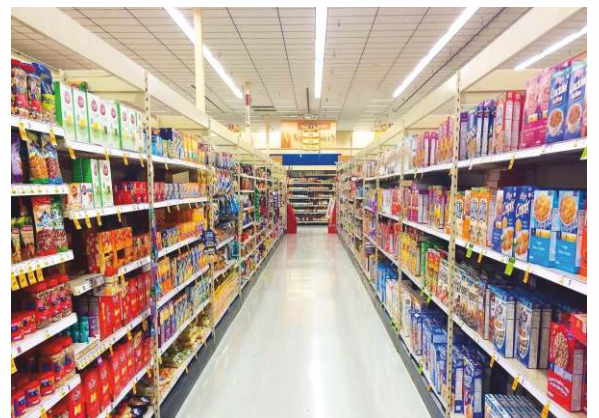
The employment is a big need and challenge for the country and rehabilitation of retired personnel and other needy citizens are more challenging for the Government as well as for the Society. Demand is beyond the available policy guideline on the issue. [www.Abhhyam.com](http://www.Abhhyam.com) is a good business opportunity initiative of Abhhyam Ventures India Pvt. Ltd. (abhhyam.com) under the aegis of Ardh Sainik Welfare Trust (Regd.) India, Delhi. With this platform providing a Direct and Retail marketing together option through "Abhhyam" and "Ardh Sainik India" brands and with other reputed brands.

## 2) 'अभयम्' डिस्ट्रीब्यूटर सेंटर (ADC) - अर्द्ध सैनिक कैंटीन (ASC)

जागरूकता की कमी के कारण रिटायर्ड जवानों और अन्य नागरिकों को नया व्यवसाय शुरू करना या योजना बनाना हमेशा चुनौतीपूर्ण होता है। इसलिए अर्द्ध सैनिक कैंटीन कार्यक्रम के अन्तर्गत जवानों को कैंटीन खोलने की सुविधा दी गई है, जिसके अंतर्गत वह मार्केट में उपलब्ध रिटेल बेनिफिट ले पाते हैं। सभी नागरिकों को जवानों पर पूरा भरोसा है इसलिए वह अपने दिन प्रतिदिन की खरीदारी अर्द्ध सैनिक कैंटीन से करना चाहते हैं। इस अर्द्ध सैनिक कैंटीन को 'अभयम्' डिस्ट्रीब्यूशन सेंटर (ADC) भी घोषित किया जाता है ताकि अर्द्ध सैनिक कैंटीन रिटेल मुनाफे के साथ-साथ नेटवर्क मार्केटिंग की सेल का मुनाफा भी ले सकें। अर्द्ध सैनिक कैंटीन का उद्देश्य प्रत्येक तहसील में एक कैंटीन आरंभ करना है उसके पश्चात् सभी गांव में भी एक एक छोटी कैंटीन भी खोली जाएगी, जो तहसील में स्थापित कैंटीन पर निर्भर होगी। भारत में 5800 तहसील है और अर्द्ध सैनिक कैंटीन 350 तहसीलों में पहुंच चुकी हैं एवं 2500 से ज्यादा आवेदन कैंटीन खोलने के लिए लंबित है। आप भी यह सुविधा ले सकते हैं।

## 2) "Abhhyam" Distribution Centre (ADC): Ardh Sainik Canteen (ASC)

Due to lack of awareness, starting or planning a business is always challenging for Jawans and for other citizens. Hence, Ardh Sainik Canteen program is offering to start a Canteen Store at home town like a force Canteen and can avail retail benefits as available in the market. All the citizen having faith in soldiers canteens therefore, they prefer to purchase from Ardh Sainik Canteen for their day to day need. Now, these ASC are also declared as "Abhhyam Distribution Centres". Hence, with retail sale the ASC can enjoy the sale and distribution of direct marketing plan also. The target of ASC retail store is to set up one Canteen in each tehsil and thereafter, one small Canteen in each village. India has 5800 tahsils and we have already reached to 350+ tahsils and 2500+ applications is in process for opening of Canteens. You can also avail this option.



### 3) भारतीय ई-कॉमर्स की स्थिति:

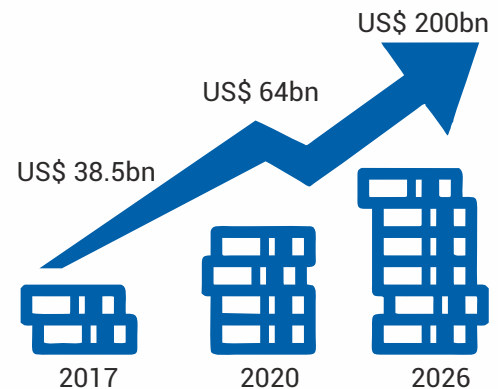
भारत में ऑनलाइन ई-कॉमर्स ने कारोबार का तरीका बदल दिया है। भारतीय ई-कॉमर्स बाजार के बढ़ने की उम्मीद 2017 में 38.5 बिलियन डॉलर से बढ़कर 2026 तक 200 यूएस डॉलर बिलियन होने की संभावना है। स्मार्टफोन एवं डिजिटल इंडिया के दौर में लगातार इंडस्ट्री की बढ़ने की संभावनाएं अपार हैं। दिसंबर 2018 में 604 मिलियन इंटरनेट यूजर थे जो कि 2021 के अंत तक 829 मिलियन होने की संभावना है। भारतीय अर्थव्यवस्था में इंटरनेट के द्वारा 2017 में यूएस डॉलर 125 बिलियन के मुकाबले दोगुना ई-कॉमर्स द्वारा व्यापार की उम्मीद है जो कि 2021 तक होने की संभावना है। भारत का ई-कॉमर्स राजस्व 2017 में 29 बिलियन अमेरिकी डॉलर से बढ़कर 2021 में 120 बिलियन अमेरिकी डॉलर तक पहुंचने का अनुमान है तथा इसकी अनुमानित वार्षिक दर 51 फीसदी है जो कि दुनिया में सबसे अधिक है।

### 3) The Indian e-Commerce status:

In India, the online e-commerce has changed the way of business. The Indian e-commerce market is expected to grow to US\$ 200 billion by 2026 from US\$ 38.5 billion as of 2017. Much growth of the industry has been triggered by increasing internet and smartphone penetration. The ongoing digital transformation in the country is expected to increase India's total internet user base to 829 million by 2021 from 604.21 million as of December 2018. India's internet economy is expected to double from US\$125 billion as of April 2017 to US\$ 250 billion by 2020, majorly backed by e-commerce. India's E-commerce revenue is expected to jump from US\$ 39 billion in 2017 to US\$ 120 billion in 2020, growing at an annual rate of 51 per cent, the highest in the world.

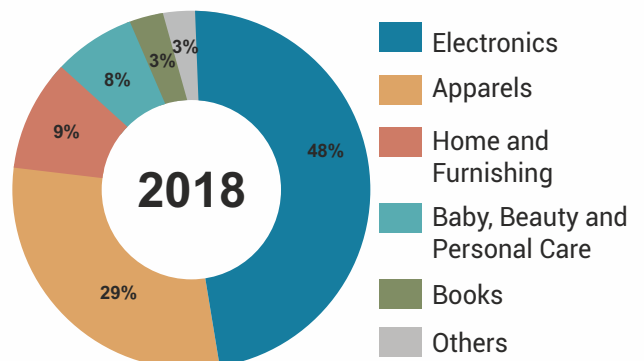
### 4) भारतीय ऑनलाइन बाजार का आकार

स्मार्टफोन की बढ़ती पहुंच से प्रेरित एवं 4जी नेटवर्क आने के बाद एवं बढ़ते हुई इंटरनेट उपभोक्ता के कारण भारतीय ई-कॉमर्स का बाजार 2026 तक यूएस डॉलर 200 मिलियन तक पहुंचने की उम्मीद है। 2017 में 38 बिलियन की रिटेल ऑनलाइन बिक्री हो चुकी है जो कि फ्लिपकार्ट, अमेज़ॉन और पेटीएम के अंतर्गत 2021 तक 2 गुना से अधिक बढ़ने की संभावना है। 2018 में इलैक्ट्रॉनिक्स में भारत का सबसे बड़ा योगदान रहा है भारत में ऑनलाइन रिटेल की बिक्री 48 प्रतिशत की हिस्सेदारी रही है इसके बाद व्यवसाय में 29 प्रतिशत की तेजी प्राप्त की है।



### 4) Indian Online Market Size

Propelled by rising smartphone penetration, the launch of 4G networks and increasing consumer wealth, the Indian e-commerce market is expected to grow to US\$ 200 billion by 2026 from US\$ 38.5 billion in 2017. Online retail sales in India are expected to grow by 31 per cent to touch US\$ 32.70 billion in 2018, led by Flipkart, Amazon India and Paytm Mall. During 2018, electronics is currently the biggest contributor to online retail sales in India with a share of 48 per cent, followed closely by apparel at 29 per cent.





## 5) सरकारी पहल

2014 के बाद से भारत सरकार ने डिजिटल इंडिया, मेड इन इंडिया, स्टार्टअप इंडिया, स्किल इंडिया, इनोवेशन फंड जैसे विभिन्न योजनाओं की घोषणा की है। समय समय पर आरंभ किए गए इस प्रकार के प्रभावी कार्यक्रम ने भारत में ई-कॉमर्स की स्थिति को और अधिक बढ़ाने में सहयोग किया है। भारत में ई-कॉमर्स को बढ़ावा देने के लिए भारत सरकार ने डिजिटल व्यापार में निम्नलिखित कदम उठाए हैं:—

- भारत में ई-कॉमर्स के बढ़ावे के लिए फॉरेन डायरेक्ट इन्वेस्टमेंट को 100 प्रतिशत तक अनुमति दे दी गई है जोकि बी2बी मॉडल में उपलब्ध है इससे विदेशी कंपनियां ई-कॉमर्स में अधिक से अधिक निवेश करने के लिए प्रेरित हो रही हैं।
- भारत सरकार द्वारा 5जी का फाइबर नेटवर्क चालू करने में भारी निवेश करना ई-कॉमर्स को बढ़ाने में बहुत अधिक मदद दे रहा है।
- भारत सरकार द्वारा यूनियन बजट में 2018-19 के दौरान 8000 करोड़ का बजट भारत नेट प्रोजेक्ट में रखा गया है जिससे लगभग सभी गांव पंचायतों को नेट की सुविधा प्रदान होगी।
- सरकार बड़ी ई-कॉमर्स कंपनियों से सलाह लेकर नए मसौदे को तैयार कर रही है ताकि ई-कॉमर्स को अधिक से अधिक बढ़ावा दिया जा सके।

## 5) Government Initiatives

Since 2014, the Government of India has announced various initiatives namely, Digital India, Make in India, Start-up India, Skill India and Innovation Fund. The timely and effective implementation of such programs will likely support the e-commerce growth in the country. Some of the major initiatives taken by the government to promote the e-commerce sector in India are as follows:

In order to increase the participation of foreign players in the e-commerce field, the Indian Government hiked the limit of foreign direct investment (FDI) in the Ecommerce marketplace model for up to 100 per cent (in B2B models).

The heavy investment of Government of India in rolling out the fiber network for 5G will help boost e-commerce in India.

In the Union Budget of 2018-19, government has allocated Rs 8,000 crore (US\$ 1.24 billion) to Bharat Net Project, to provide broadband services to mostly all the gram panchayats.

As of August 2018, the government is working on the second draft of e-commerce policy, incorporating inputs from various industry stakeholders.



## 6) अभयम् डॉट कॉम डायरेक्ट मार्केटिंग

डायरेक्ट मार्केटिंग सबसे अधिक सफल एवं सबसे ज्यादा पसंद किया गया मार्केटिंग प्लान है जो कि सीधे ग्राहक को मुनाफा देने में सक्षम है। वर्तमान समय में सोशल मीडिया प्लेटफॉर्म ने नेटवर्क मार्केटिंग को बहुत ही अधिक सफलता का उपाय दिया है। अभयम् डॉट कॉम डायरेक्ट मार्केटिंग बिजनेस प्लान एक ऐसा नायाब योजना है जिससे इच्छुक लीडर अपने लक्ष्यों की प्राप्ति आसानी से कर सकते हैं तथा इसमें सभी एक साथ शॉप, शेयर, सपोर्ट एवं ग्रो कर सकते हैं। क्योंकि पहली बार नेटवर्क एवं रिटेल मार्केटिंग में उत्पाद कीमत एक ही रखी गई है तथा अपनी दैनिक खरीदारी के आधार पर ही आप लक्ष्य प्राप्त कर सकते हैं।

- 1 इसकी शुरुआत अपनी नियमित खरीदारी से अभयम् डॉट कॉम के अंतर्गत 'अर्द्ध सैनिक कैंटीन डिस्ट्रीब्यूटर' बनके कर सकते हैं।
- 2 अभयम् डॉट कॉम डायरेक्ट मार्केटिंग उन लोगों के लिए एक बेहतरीन रोजगार अवसर है जिन्हें प्लैक्सिबल विश्वसनीय बिजनेस की तलाश है और वह नियमित खरीदारी के साथ शेयर एवं सपोर्ट करते हुए एक साथ आगे बढ़ना चाहते हैं।
- 3 अभयम् डॉट कॉम डायरेक्ट मार्केटिंग बिजनेस प्लान के अंतर्गत आप इसे पार्ट टाइम जॉब या फुल टाइम अपना सकते हैं।
- 4 अभयम् डॉट कॉम के अंतर्गत सकारात्मक दृष्टिकोण एवं क्षेत्रिय योजना के साथ आवश्यक एवं निर्धारित लक्ष्य को प्राप्त किया जा सकता है।
- 5 अभयम् डॉट कॉम डायरेक्ट मार्केटिंग जीवन पर्यंत उपलब्ध व्यापारिक अवसर है जिसके अंतर्गत आपको ना तो किसी प्रकार की वेतन वृद्धि का इंतजार करना पड़ेगा ना ही इसकी आवश्यकता होगी।
- 6 अभयम् डॉट कॉम के अंतर्गत आप नियमित सामान्य खरीदारी के द्वारा समाज एवं मित्रों को सहयोग करते हुए व्यापार को बढ़ा सकते हैं।
- 7 अभयम् डॉट कॉम एक डायरेक्ट मार्केटिंग योजना है जिससे आप घर पर लैपटॉप पर इंटरनेट के द्वारा या फिर अर्द्ध सैनिक कैंटीन डिस्ट्रीब्यूटर सेंटर में जाकर खरीदारी कर सकते हैं।
- 8 कोई भी नागरिक किसी भी उम्र में अभयम् डॉट कॉम के अंतर्गत इस व्यवसाय का आनंद ले सकता है।
- 9 अभयम् डॉट कॉम पर समाज का प्रत्येक वर्ग अपने जीवन और व्यापार का आनंद एक साथ ले सकता है।

## 6) Abhhyam.com Direct Marketing

DIRECT MARKETING is the most successful suitable marketing plan that has been accepted by the society for the distribution of products and services to the end consumers directly. Today, online social media platforms are playing an excellent role in its success. Abhhyam.com Direct marketing business plan is a way for aspiring leaders as well as for women to achieve their goals, through Abhhyam.com can shop share support and grow together. Because, first time the same price of the product is offered in network and retail market and on the basis of routine shopping you can achieve your goal of success.

- 1) You can start and enjoy with your routine shopping and be an “Ardh Sainik Canteen Distributor” of Abhhyam.com without any additional cost.
- 2) Direct Marketing Abhhyam.com is an option for those who need flexible earning opportunity and also wants to do regular shopping, keen to share, wants to support and grow together.
- 3) Abhhyam.com direct Marketing business plan is a part-time/full-time employment to earn as per need of individual.
- 4) With a positive attitude and proactive plan can achieve desired target at Abhhyam.com.
- 5) Abhhyam.com direct Marketing is all time available option to grow in life with business and need not to wait for a salary hike or change of time.
- 6) Through Abhhyam.com you can shop share support and grow business with friends and relatives with routine shopping on routine prices.
- 7) Abhhyam.com direct Marketing is a modern business through the internet by working on laptop and interaction with peoples as well as available through retail distributor centres of Ardh Sainik Canteens (ASCs).
- 8) Anyone at any age can enjoy Abhhyam.com business opportunity.
- 9) Group of peoples can enjoy life with business opportunities at Abhhyam.com.



## 7) Abhhyam.com विजन

एक सार्थक रोजगार योजना को विकसित करना, जहां पर सभी खरीदारी करें, शेयर करें, सहयोग करें एवं साथ साथ आगे बढ़ें।

## 7) Abhhyam.com Vision

To develop a suitable employment platform to shop to share to support and to grow together.

## 8) Abhhyam.com मिशन

अब प्रत्येक गृहणी, कारपोरेटर, अधिकारी, सेवानिवृत्त व्यक्ति, सभी छात्र एवं नागरिक और सभी क्षेत्रों के लोग डायरेक्ट और रिटेल मार्केटिंग के व्यवसाय में आनंद ले सकते हैं जो कि वास्तव में उन्हें नई ऊंचाइयां देगा और वह कड़ी मेहनत एवं लगन के द्वारा अभयम डॉट कॉम के अंतर्गत उपलब्ध ब्रांड एवं उत्पादों की दैनिक खरीदारी नियमित दामों पर करके अधिक से अधिक कमाई करेगा।



## 8) Abhhyam.com Mission

NOW every housewife, corporate executives, retired persons, students, as well as people from all walks, can enjoy direct and retail selling marketing that offers real entrepreneurial opportunities to earn with hard work and dedication and devotion at Abhhyam.com with routine shopping and regular products price and scope of income.

## 9) Abhhyam.com शॉप शेयर सपोर्ट ग्रो

कभी-कभी लोगों को ऐसा लगता है कि पारंपरिक व्यवसाय वास्तव में किसी भी उद्यमी के लिए काफी व्यस्त और तनाव पैदा करने वाला होता है। इसलिए उन्हें अपने भाग्य बनाने के लिए एक लाभदायक व्यवसाय बनाने के लिए उत्साहित नहीं किया जाता है। जबकि डायरेक्ट मार्केटिंग अभयम डॉट कॉम एक ऐसा प्लेटफॉर्म है जहां शॉपिंग कर सकते हैं अपना अनुभव शेयर कर सकते हैं अपनी टीम को सपोर्ट करते हैं और बिना किसी तनाव के रूटीन लाइफ शॉपिंग के साथ आगे बढ़ सकते हैं।

## 9) Abhhyam.com – Shop, Share, Support, Grow Together

Sometimes does make people feel like that traditional businesses can actually be quite hectic and stress producing for any and every entrepreneur. They're being held back from making their own destiny and creating a profitable business. Whereas, direct Marketing Abhhyam.com is a platform, where do shopping, share your experience, support your team and grow all together with routine life shopping without any stress.



## 10) Abhhyam.com बिना रिस्क खरीदारी करें

जीरो रिस्क के साथ नियमित खरीदारी करते हुए व्यवसाय आरंभ करें। नेटवर्क मार्केटिंग में सबसे अच्छा यह है कि पारंपरिक व्यवसाय की तुलना में नेटवर्क मार्केटिंग में जोखिम बहुत कम होता है। जबकि अभयम् डॉट काम के अन्तर्गत जीरो रिस्क है क्योंकि प्रतिदिन की नियमित खरीदारी के साथ ही आप सफलता की सीढ़ियां चढ़ सकते हैं। इसके लिए कोई अलग से खरीदारी या पूंजी की आवश्यकता ही नहीं है। इसलिए अभयम् डॉट कॉम के अंतर्गत वित्तीय लाभ की मात्रा बहुत ही महत्वपूर्ण एवं अधिक है।

## 10) Abhhyam.com - Shop with Zero Risks

Shop and start a business with zero risk. One of the biggest and most obvious advantages is that Network Marketing allows individuals to minimize the risks as compared to the traditional businesses. Whereas at Abhhyam.com with routing shopping you can achieve success, and no additional shopping amount is required. Therefore, at Abhhyam.com financial advantage is very important and high.

## 11) Abhhyam.com - शेयर एक्सपीरियंस

अपनी टीम के साथ लक्ष्य की प्राप्ति के लिए आप अपना अनुभव शेयर कर सकते हैं। नेटवर्क मार्केटिंग में कमाई की कोई लिमिट नहीं होती है जबकि आमतौर पर किसी भी व्यवसाय के कर्मचारी को कमाई की सीमा का सामना करना पड़ता है उसे कड़ी मेहनत और प्रयासों के बाद वेतन मिलता है वह भी एक सीमित मात्रा में जबकि नेटवर्क मार्केटिंग में आप अपनी टीम को बढ़ाते हुए अपनी इच्छा अनुसार अपनी कमाई का लक्ष्य निर्धारित कर सकते हैं। अपनी कौशल क्षमता और उन लक्ष्यों के आधार पर जिन्हें वह प्राप्त करना चाहते हैं अपने अनुभव भी अपनी टीम के साथ साझा कर सकते हैं।

## 11) Abhhyam.com - Share Experience

Share potential experience to achieve a goal with your team. In network marketing, there is no limit on the amount one can earn whereas generally employees of any given business, face the limitations of earning, when even their added hard work and efforts don't get an added pay, the earning still remains restricted as per market standards of one's job profile. With Abhhyam.com Network Marketing, one can decide for themselves and set their own earning targets, based on their potentials, skillset and the goals they wish to achieve and further share the same.



## 12) Abhhyam.com - Advantages

There are ample of advantages that Network Marketing offers, which makes it one of the best strategies to apply in a business or even pursue as a standalone career:

### Shop Opportunity:

Abhhyam.com provides first time direct and retail shopping opportunity "By the Soldier for the Nation" at one profitability platform and to grow along with patriotism.



### Share Honor:

Abhhyam.com Honour and recognize the sharing experience, value of team efforts along with helping the needy soldiers and widows.



### Support Pioneering:

Abhhyam.com is an innovative initiative about supporting Direct and Retail marketing together for soldiers and society.



### Grow Together:

Abhhyam.com is a unique way of business where society will shop and grow together with authentic brand "By the Soldier for the Nation", our motto, fulfilling the commitment and developing the nation.



### Shop and Earn Monthly Pension:

First time to keep life secure, go for routine Shopping on routine prices and can Earn Life Time Pension at Abhhyam.com, along with also earn handsome Bonus and incentives, and you can motivate to others for the same.



### "Ardh Sainik India" and "Abhhyam"

#### 100% authentic Brands:

Introduced 100% authentic "Ardh Sainik India" and "Abhhyam" brand "By the Soldier for the Nation", with a wide range of products across diverse categories to provide the best, latest and vast variety, so that you can find what you need.



### Multi Channel Sales and Distribution:

Abhhyam.com adopted multi-channel distribution way to make more convenient shopping. Online shopping at Abhhyam.com and offline at Ardh Sainik Canteen stores.



### 13) सभी ब्रांड खरीदे और PV अर्जित करें

अभयम् डॉट कॉम द्वारा अर्द्ध सैनिक कैंटीन में लोकप्रिय ब्रांड की बिक्री भी है और आप 'अर्द्ध सैनिक इंडिया' एवं 'अभयम्' के अलावा कोई भी ब्रांडेड उत्पाद की खरीद पर भी पी.वी. उपलब्ध है ताकि डिस्काउंट की नियमित खरीदारी करते हुए बोनस एवं प्रोत्साहन की योग्यता भी प्राप्त कर सके।

### 13) Purchase All Brands and Earn PV:

Abhhyam.com also sale popular brand in ASCs and you can purchase any branded products apart from 'Ardh Sainik India' and 'Abhhyam' and earn PV for your regular shopping to qualify for bonuses and incentives.



### 14) अभयम् डिस्ट्रीब्यूटर सेंटर (ADC): अर्द्ध सैनिक कैंटीन

अभयम् डॉट कॉम नेटवर्क मार्किटिंग के साथ-साथ रिटेल वितरण की तरह आनंद लेने और कमाने के लिए अर्द्ध सैनिक कैंटीन डिस्ट्रीब्यूटर का विकल्प भी प्रदान करता है। पहले से ही अर्द्ध सैनिक कैंटीन चलाने वाले अर्द्ध सैनिक कैंटीन को अभयम् डिस्ट्री ब्यूटर सेंटर के रूप में शुरू करने के पात्र हैं। इस कार्यक्रम के तहत मौजूदा कैंटीन को कंपनी द्वारा दी गई निश्चित लागत के लिए कैंटीन ब्रांड 'अभयम्-अर्द्ध सैनिक इंडिया' का स्टॉक दिया जाएगा। कैंटीन से ग्राहक को वह सामान रिटेल एवं डायरेक्ट मार्किटिंग के अंतर्गत बेचा जा सकेगा। अभयम् डिस्ट्रीब्यूटर सेंटर के निम्न फायदे होंगे।

- अभयम् डिस्ट्रीब्यूटर सेंटर को नेटवर्क मार्किटिंग डिस्ट्रीब्यूटर की अनुमति और वह नेटवर्क डिस्ट्रीब्यूटर के स्तर पर होने वाली सभी लाभ का हकदार होगा।
- अर्द्ध सैनिक कैंटीन अपने क्षेत्र में डायरेक्ट नेटवर्क बना सकता है तथा अभयम् डिस्ट्रीब्यूटर सेंटर अपने रिटेल लाभ के अतिरिक्त नेटवर्क इंसेंटिव को भी प्राप्त करेगा।
- कैंटीन ब्रांड 'अभयम्-अर्द्ध सैनिक इंडिया' के लिए अधिक से अधिक रिटेल लाभ के साथ नेटवर्क लाभ का हकदार होगा।

### 14) Abhhyam Distribution Centre (ADC): Ardh Sainik Canteen

Abhhyam.com also provide Ardh Sainik Distributor option to enjoy and earn like a network marketing along with retail stores. Already running Ardh Sainik Canteens are eligible to start their Ardh Sainik Canteen as Abhhyam DC. Under this program, existing ASC have to keep the brand of "Abhhyam-Ardh Sainik India" as decided by the company. They can directly sale to visiting costumers and also create their own direct network team of Abhhyam.com. Following will be the advantages benefits for the ASC Abhhyam DC.

- ASC Abhhyam DC will be allowed as ArdhSainik Canteen Distributor and eligible for incentives as per scheme.
- Can develop direct network and will enjoy the discount and incentives benefits of the team directly.
- ASC Abhhyam DC entitled for attractive margin on "Abhhyam - ArdhSainik India" Canteen brand for retail sale and entitled for network margin also.
















## 15) अभयम् डॉट कॉम - ASC मार्केटिंग प्लान

अभयम् डॉट कॉम कई प्रकार के डिस्काउंट, प्रोत्साहन एवं बोनस प्रदान करता है। अभयम् डॉट कॉम ए.एस.सी. मार्केटिंग प्लान एक बेहतरीन व्यवसाय का विकल्प प्रदान करता है जिसके अंतर्गत अपने लक्ष्य को निर्धारित करते हुए आप अपनी टीम और अपनी दैनिक खरीदारी पर छूट, प्रोत्साहन एवं बोनस राशि एक नियमित आय के रूप में प्राप्त करेंगे। इसलिए आप, प्रत्येक अर्द्ध सैनिक कैंटीन डिस्ट्रीब्यूटर के जुड़ने के साथ ही अगले स्तर की सफलता एवं आकर्षक मासिक आय प्राप्त करेंगे।

## 15) Abhhyam.com - ASC Marketing Plan

Abhhyam.com offers various kinds of discounts, incentives and bonuses under this scheme. Abhhyam.com ASC Marketing Plan designed with a target to provide the best business option, it is a regular Incentive plan with discount, incentives and bonus on every shopping by you and your team. Hence, you will achieve next level success on joining of each and every Ardh Sainik Canteen Distributor with a handsome monthly return.

PHASE – I – START UP		
Sl. No.	Designation	Promotion Level
1	 Ardh Sainik Canteen Recruit Distributor (ARD)	3 CDC utilization promote you as ASD
2	 Ardh Sainik Canteen Soldier Distributor (ASD)	3 ASD in downline you become AND
3	 Ardh Sainik Canteen Naik Distributor (AND)	3 AND in downline you become AMD
4	 Ardh Sainik Canteen Major Distributor (AMD)	3 AMD in downline you become ACD
5	 Ardh Sainik Canteen Commander Distributor (ACD)	3 ACD in downline you become 1SD
PHASE – II – ENTREPRENEUR PRIME TIME		
6	 One Star Director (1SD)	3 1SD in downline you become 2SD
7	 Two Star Director (2SD)	3 2SD in downline you become 3SD
8	 Three Star Director (3SD)	3 3SD in downline you become 4SD
9	 Four Star Director (4SD)	3 4SD in downline you become 1SMD
PHASE – III – EARN INSPIRE AND ENJOY		
10	 One Star Managing Director (1SMD)	3 1SMD in downline you become 2SMD
11	 Two Star Managing Director (2SMD)	3 2SMD in downline you become 3SMD
12	 ThreeStar Managing Director (3SMD)	3 3SMD in downline you become President
13	 President Director	Dream come true



## 16) अभयम् डॉट कॉम - डायरेक्ट और रिटेल मार्किटिंग एक साथ

व्यापार आरम्भ करना सबके लिए चुनौती पूर्ण होता है। हालांकि अभयम् डॉट कॉम एक ऐसा प्लेट फार्म प्रदान करता है जहां आप दैनिक नियमित खरीदारी की सहायता से रुपये एक करोड़ प्रतिमाह तक कमा सकते हैं। अर्द्ध सैनिक कैंटीन डिस्काउंट कार्ड के द्वारा नियमित खरीदारी एवं थोड़ी मेहनत करते हुए तीन कैंटीन डिस्काउंट कार्ड का वितरण करें और कमाएं। नेटवर्क मार्किटिंग को सभी के लिए अधिक सुविधाजनक बनाया गया है क्योंकि अभयम् डॉट कॉम से आप आनलाईन खरीदारी करते हुए आय प्राप्त कर सकते हैं।

भारत में पहली बार, डायरेक्ट और रिटेल मार्किटिंग एक साथ। जी हां, समाज के लिए हमने इसे संभव किया है। अक्सर देखा गया है कि बाजार में एक ही उत्पाद की कीमत में रिटेल और नेटवर्क मार्किटिंग के बीच बहुत अन्तर होता है। जब कि अभयम् डॉट कॉम या अर्द्ध सैनिक कैंटीन में आपको प्रत्येक उत्पाद एक ही मूल्य पर मिलेंगे। आपकी नियमित खरीदारी पर निम्नलिखित लाभ मिलेंगे—



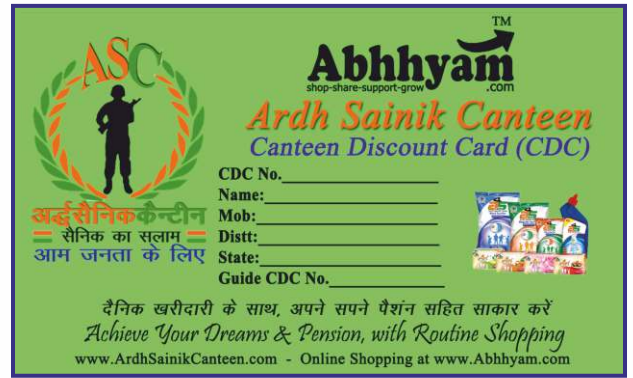
## 16) Abhhyam.com: Direct and Retail Marketing Together

Start-up is a big challenge for anyone. However, Abhhyam.com, providing a ready made network and retail platform, where, you can earn upto Rs.1 crore p.m. with only your routine shopping from Ardh Sainik Canteen Stores with little hard work and recommendation of 3 Ardh Sainik Canteen Discount Cards (CDC). We make Network marketing very convenient for all as can buy online from Abhhyam.com also and enjoy the same earning.

First time in India, Direct and Retail Marketing together. Yes, we made it possible for the Society. We have seen and experienced that the price of one product in the market having a huge difference between retail and direct marketing.

But, at Abhhyam.com or at our Ardh Sainik Canteen store you will enjoy the same price for each and every product. Your regular purchase will benefits the followings:

- कैंटीन डिस्काउंट कार्ड (CDC) मिलेगा जिससे आप अर्द्ध सैनिक कैंटीन से नियमित खरीदारी करें तथा इस कार्ड से अभयम् से ऑनलाईन खरीदारी भी कर सकते हैं।
- Issue of Canteen Discount Card (CDC) for regular shopping from Ardh Sainik Canteen or from online Abhhyam.com.
- अर्द्ध सैनिक कैंटीन से या ऑनलाईन अभयम् डॉट कॉम से 'अर्द्ध सैनिक इंडिया' और 'अभयम्' ब्रांड एवं अन्य मशहूर ब्रांड की खरीदारी करें और अधिकतम छूट बोनस प्राप्त करें।
- Go for shopping at ASC store or at online Abhhyam.com and get maximum Discount Bonus on "Ardh Sainik India" and "Abhhyam" Brand along with other reputed brands.
- कैंटीन डिस्काउंट कार्ड (सी.डी.सी.) आपको बिना किसी अतिरिक्त लागत के अर्द्ध सैनिक कैंटीन वितरक के रूप में अधिकृत करता है।
- Canteen Discount Card (CDC) also authorized you as "Ardh Sainik Canteen Distributor" without any additional cost.
- अपनी नियमित खरीदारी पर छूट बोनस के लिए हकदार हैं और व्यक्तिगत खरीद एवं टीम की खरीदारी का प्रोत्साहन और बोनस भी अर्जित करेंगे।
- Entitled for discount Bonus on your own regular shopping and can earn Incentives, Bonus on personal purchase as well as Team Shopping.





## 17) अभयम् डॉट कॉम- निःशुल्क पंजीकरण

- अपने सपने साकार करने के लिए, नियमित खरीदारी के साथ, आपको अपने गार्ड/परिचयकर्ता से मुफ्त कैंटीन डिस्काउंट कार्ड प्राप्त होगा।
- अभयम् डॉट कॉम पर जाएं और अपने गार्ड/परिचयकर्ता की मदद से अपना निशुल्क यूनिक सीडीसी, आईडी अकाउंट बनाएं या हैल्पलाईन की मदद ले सकते हैं। अपने डिस्ट्रीब्यूटरशिप से संबंधित भविष्य के पत्राचार के लिए इस सीडीसी अकाउंट और पासवर्ड का उपयोग करें।
- डिस्ट्रीब्यूटर एप्लीकेशन फार्म (DAF) के साथ KYC (Aadhar Card, Pan Card) जमा करें तथा हैड आफिस से अनुमोदन उपरांत अपनी नियमित खरीदारी करते हुए अपने सपनों को साकार करें।

## 17) Abhhyam.com – Free Registration

- To achieve your dream, with routine shopping, you will receive free Canteen Discount Card (CDC) from your Guide/Introducer.
- Visit at [www.Abhhyam.com](http://www.Abhhyam.com) and create your free Unique CDC ID account with the help of your Guide/Introducer or can get help from our helpline. Use this CDC ID Account and password for future reference related to your Distributorship.
- Submit KYC (Aadhar Card, Pan Card) with Distributor Application Form (DAF) and approval from Head Office, start shopping and Achieve your dreams with Routine Shopping.

## 18) अभयम् डॉट कॉम-तीन चरण

अभयम् डॉट कॉम की यात्रा के तीन चरण हैं और हर चरण के अपने फायदे और उत्साह हैं। विभिन्न प्रकार की छूट व्यक्तिगत खरीदारी पर उपलब्ध है और साथ ही टीम की खरीदारी का प्रोत्साहन और बोनस को भी अर्जित कर सकते हैं।

## 18) Abhhyam.com Three Phases

The journey of Abhhyam.com have the following three phases and every phase having its own advantages and excitement. the various Discount are available on personal shopping directly and can earn incentives and bonuses of Team Shopping also.

## 19) अभयम् डॉट कॉम-डिस्काउंट, प्रोत्साहन, बोनस एवं पेंशन

नेटवर्क मार्केटिंग में अभयम् डॉट कॉम पहली कंपनी है जो कुल लाभ का 70 प्रतिशत बांटती है जिसमें एक प्रतिशत सैनिकों एवं विधवा कल्याण के लिए भी रखा गया है। अर्द्ध सैनिक कैंटीन डिस्ट्रीब्यूटर को 'अभयम्-अर्द्ध सैनिक इंडिया' ब्रांड' के साथ साथ अन्य सभी प्रतिष्ठित ब्राण्ड चाहे रिटले कैंटीन से खरीदें या नेटवर्क के द्वारा कीमत एक ही है, इसलिए कहते हैं भारत में पहली बार रिटेल और डायरेक्ट मार्केटिंग एक साथ। सभी अर्द्ध सैनिक कैंटीन डिस्ट्रीब्यूटर अभयम् डॉट कॉम योजना के अंतर्गत उपलब्ध सभी उत्पादों की खरीदारी पर भी प्वाइंट वैल्यू प्राप्त करेंगे। सामान्यतः ग्राहक छुट प्राप्त करते हैं परन्तु इस छटू के साथ ही प्वाइंट वैल्यू में बदल कर आप लाखों करोड़ों रुपये कमा सकते हैं जैसे ही आप अर्द्ध सैनिक कैंटीन डिस्ट्रीब्यूटर बनते हैं आपको अपनी खरीदारी एवं टीम के प्रदर्शन अनुसार बोनस एवं प्रोत्साहन मिलेगा।

## 19) Abhhyam.com – Discount, Incentives, Bonus and Pension

Abhhyam.com is the first in the network marketing company that is sharing 70% profit with one percent for soldier as widow welfare. Ardh Sainik Canteen Distributor will get the same price on each and every product either purchase as retail from Ardh Sainik Canteen or through Direct Marketing on our own brands “Abhhyam-Ardh Sainik India” and along with other reputed brands, that is why we say “First time in India, Retail and Direct Marketing together”. Ardh Sainik Canteen Distributor will get Point Values (PV) on all products. Generally, in the market customer get discount on some product, whereas, here you will get discount with PV and can earn lakhs and crores.

As you become ArdhSainik Canteen Distributor you will get Own Discount Bonus (ODB) on your shopping and can earn Bonus and Incentives of your team performance also.

S.No.	Phase Stages	Incentives	Remarks
a)	I, II, III	12% ODB (Own Discount Bonus)	12% Discount Bonus always on your personal shopping.
b)	I, II, III	4% FWI (Family Welfare Incentive)	4% FWI on proportionate to the team performance basis during the month. However, entitled incentives will be released on following terms and conditions: a) On request will be released for the family welfare need such as house, education, health, travel, marriage, car etc. b) Can withdraw 4 time during the financial year. c) Maximum 60% of incentives will be allowed to released. d) At the time of retirement, 100% available balance FWI will be released. e) Distributors expenses related to the business growth will be adjusted under this head Phase wise on monthly basis Rs.25/- Rs.50/-, Rs.100/-Rs.200/-and Rs.500/-.
c)	I, II, III	1% SWF (Social Welfare Fund)	1% SWF of the net payout by the company will be released for Soldiers and widow welfare only.
d)	I	12% TSI (Team Shop Incentive)	Active Distributor is entitled for 12% Team Shopping Incentives as per scheme.
e)	I	22% TGB - (Team Growth Bonus)	22% Team Growth Bonus in direct marketing is a very important part.
f)	II	4% DSB (Directorship Bonus)	Achieving as Director level is leadership quality. Therefore, 4% of monthly PV value of company as Bonus among the Directors Distributors on a proportionate basis of the Team performance.
g)	II, III	4% LSI (Leadership Shopping Incentive)	4% LSI provision kept for leaders Distributors, as it is the responsibility of leaders to ensure their team must perform as per the policy. This incentive is entitled to all-star directors as per their team performance.
h)	II, III	4% LGB (Leadership Growth Bonus)	Leaders always take responsibility to lead to achieve and to perform, hence, kept 4% Bonus for leaders Team Growth on the basis of proportionate to Team Performance.
I)	III	4% MDB (Managing Director Bonus)	In addition to the TSI and TGB, 4% Star Managing Director Bonus is entitled. In Phase III, minimum total Incentive depends on the Team performance and maximum Incentive is fixed as explained in the scheme.
j)	III	4% PDB (President Director Bonus)	Now you are President Director and achieved the Goal. Hence, lead the team and guide them as per the policy of the company. 4% Bonus for President Directors Bonus on proportionate basis of team performance, however, maximum capping of Rs.1 crore per month is fixed for 24 months till he retired from the scheme with life time pension.
k)	III	Monthly Life time Retiring Pension	In Phase-III optional retiring pension offer is available on the basis of available accumulated Pension Fund. However, President Director will be retired after 24 months from the Date of Promotion as President Director with a life time pension for him and for his spouse and pension premium fund will be released to nominee. Only one life time pension will be released to one person.
l)	III	Retiring Gratuity	In Phase-III, Last month payout will be awarded as Retiring Gratuity by the company for retiring Distributors one time only.

## 20) अभयम् डॉट कॉम: प्रथम चरण: स्टार्ट-अप

आपके अर्द्ध सैनिक कैंटीन डिस्ट्रीब्यूटर बनते ही आपको दिये गए 3 मुफ्त कैंटीन डिस्काउंट कार्ड (CDC) द्वारा डिस्काउंट खरीदारी होते ही वह तीन आपके अर्द्ध सैनिक कैंटीन रिक्रूट डिस्ट्रीब्यूटर पार्टनर बन जाएंगे तथा आपकी पदोन्नति अर्द्ध सैनिक कैंटीन सोल्जर डिस्ट्रीब्यूटर स्तर पर हो जाएगी। अपनी दैनिक खरीदारी के आधार पर आप इस चरण में निम्नलिखित आय के हकदार होंगे।

## 20) Abhhyam.com: Phase-I: Start-up

After you registered as Ardh Sainik Canteen Distributor, you will be given 3 free Ardh Sainik Canteen Discount Card (CDC). When these 3 CDC will be utilized for shopping, these 3 will become as Ardh Sainik Canteen Recruit Distributor (ARD) and you will get next level Ardh Sainik Canteen Soldier Distributor (ASD). On the basis of your daily shopping you are entitled for the following benefits in the first phase.

Level (Phase-I)	Monthly Accumulated PV slabs	Entitled Incentives
ARD to ACD	If Personal Purchase upto 199 or upto Rs. 3000/- only than eligible for incentive on his own accumulated PV	a) 12% ODB (monthly payout) b) 4% FWI (monthly payout on the basis of proportionate to the team performance) c) 1% SWF of the net payout by the company will be added for welfare Soldiers and widow. d) 12% TSI (monthly payout on the basis of proportionate to the team performance) e) 22% TGB (monthly payout on the basis of proportionate to the team performance)
ASD to ACD	If personal Purchase above 200 PV or Rs.3000/- only than eligible for incentive on his team accumulated PV also.	a) 12% TSI (monthly payout on the basis of proportionate to the team performance) b) 22% TGB (monthly payout on the basis of proportionate to the team performance)

### 20 (a) Phase-I Incentive Example:

Tentative Incentive calculation during the month would be as under: This growth and Incentive is subject to conditions, if get 3 Canteen Discount Cards (CDC) utilized during a single month.

Phase-I: Tentative calculation formula for Monthly Entitled Income (MEI) on the basis of if all Distributors having 3 Distributors partners							
ASD (You)	ARD	Your Own Shopping PV	200 PV				
	ARD	Total Team shopping PV	24200 PV				
	ARD	Description	Monthly Entitled Income				
		Level	CD=1	MD=3	ND=9	SD=27	RD=81
		12% Own Discount Bonus	₹ 120.00	₹ 120.00	₹ 120.00	₹ 120.00	₹ 120.00
		4% Family Welfare Incentives (FWI)Proportional	₹ 373.85	₹ 124.62	₹ 41.54	₹ 13.85	₹ 4.62
		12% Team Shop Incentive (TSI) Proportional	₹ 5,773.68	₹ 2,031.48	₹ 712.80	₹ 249.48	₹ 87.12
		22% Team Growth Bonus (TGB) Proportional	₹ 6,735.96	₹ 2,370.06	₹ 831.60	₹ 291.06	₹ 101.64
		Total of discount, incentive and Bonus Incentive	₹ 13,003.48	₹ 4,646.15	₹ 1,705.94	₹ 674.39	₹ 313.38
		Add Social Welfare Fund (SWF) 1% of Total Incentive	₹ 130.03	₹ 46.46	₹ 17.06	₹ 6.74	₹ 3.13
	Monthly Entitle Incentive (MEI)	₹ 13,133.51	₹ 4,692.61	₹ 1,723.00	₹ 681.13	₹ 316.51	



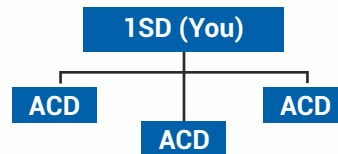
## 21) अभयम् डॉट कॉम: दूसरा चरण: व्यवसायी/उद्यमी का महत्वपूर्ण समय

स्टार्ट-अप के बाद, अब दूसरे चरण में एक मजबूत टीम को स्थापित करते हुए नेतृत्व करने का महत्वपूर्ण समय है, ताकि सबका सहयोग करते हुए तीसरे चरण में दाखिल हो सके। अभयम् डॉट कॉम एक बहुत ही दिलचस्प कार्यक्रम है जिसे बढ़ावा देने के लिए आपको अपनी डाउनलाईन को आगे बढ़ाने की आवश्यकता है और आप स्वयं आगे बढ़ जाएंगे। इसलिए हमारा उद्देश्य भी यही है कि आओ मिलकर आगे बढ़ें। इस स्तर पर खर्चों का कोई अतिरिक्त भार नहीं है। इस दूसरे चरण में आप पहले चरण से अधिक प्रोत्साहन और बोनस के हकदार हैं।

## 21) Abhhyam.com: Phase-II: Entrepreneur's Prime Time

After start-up, now, Phase-II, is leader's Prime Time to lead and establish a core team, who share and support to proceed in Phase-III. In Abhhyam.com having one very interesting process that you need to support your downline to promote, and you will be at the next level. Hence, our message is to share, support and grow together.

Level (Phase-I)	Monthly Accumulated PV slabs	Entitled Incentives
1SD to 4SD	If Personal Purchase upto 199 or upto Rs. 4000/- only than eligible for incentive on his own accumulated PV	a) 12% ODB (monthly payout) b) 4% FWI (monthly payout on the basis of proportionate to the team performance) c) 1% SWF of the net payout by the company will be added for welfare Soldiers and widow. d) 4% LSI (monthly payout on the basis of proportionate to the team performance) e) 4% LGB (monthly payout on the basis of proportionate to the team performance) f) 4% DSB (monthly payout on the basis of proportionate to the team performance)
1SD to 4SD	If Personal Purchase Above 200 PV or Rs.4000/- only than eligible for incentive on his team accumulated PV also	a) 4% LSI (monthly payout on the basis of proportionate to the team performance) b) 4% LGB (monthly payout on the basis of proportionate to the team performance) c) 4% DSB (monthly payout on the basis of proportionate to the team performance)



### Phase-II: Tentative calculation formula for Monthly Entitled Income (MEI) on the basis of if all Distributors having 3 Distributors partners

Your Own Shopping PV	200 PV			
Total Team shopping PV	1968200 PV			
Discription	Monthly Entitled Income			
Level	4SD=1	3SD=3	2SD=9	1SD=27
12% ODB	₹ 120.00	₹ 120.00	₹ 120.00	₹ 120.00
4% FWI Proportionate	₹ 44,284.50	₹ 14,761.50	₹ 4,920.50	₹ 1,640.17
4% LSI Proportionate	₹ 88,569.00	₹ 29,523.00	₹ 9,841.00	₹ 3,280.33
4% TGI proportionate	₹ 88,569.00	₹ 29,523.00	₹ 9,841.00	₹ 3,280.33
4% DSB	₹ 1,15,730.16	₹ 71,642.48	₹ 47,761.65	₹ 33,065.76
Total of discount, incentive and Bonus Incentive	₹ 3,37,272.66	₹ 1,45,569.98	₹ 72,484.15	₹ 41,386.59
Add Social Welfare Fund (SWF) 1% of Total Incentive	₹ 3,372.73	₹ 1,455.70	₹ 724.84	₹ 413.87
Monthly Entitle Incentive (MEI)	₹ 3,40,645.39	₹ 1,47,025.68	₹ 73,208.99	₹ 41,800.46



## 22) अभयम् डॉट कॉम: तीसरा चरण: कमाएं प्रेरित करें, आनंद लें और पेंशन प्राप्त करें

अब आप अभयम् डॉट कॉम के तीसरे चरण में पहुंच गए हैं और यहां आप उच्चतम आय प्राप्त कर सकते हैं तथा पूरे अभयम् समुदाय को प्रेरित करके जीवन का आनंद ले सकते हैं साथ ही पेंशन प्राप्त कर सकते हैं। अभयम् डॉट कॉम संपूर्ण उत्पादों के साथ समाज में सफलता प्राप्त करने का अवसर देता है। यह एक सुनियोजित योजना है जिसमें आप मौजूदा स्तर से नीचे कभी नहीं जाते हैं और आगे ही आगे सफलता प्राप्त करते हैं। यहां तक कि आपकी टीम द्वारा नियमित रूप से न्यूनतम खरीदारी बिक्री के लिए आप प्रोत्साहन के हकदार हैं। आपके और आपकी टीम द्वारा नियमित रूप से खरीदारी करने से सभी वितरक टीम के जीवन का परिदृश्य बदल जाएगा। जैसा कि योजनानुसार हम नियमित खरीदारी करें, अनुभव बाटें, सैनिकों और समाज का सहयोग करें और एक साथ बढ़ें।

## 22) Abhhyam.com: Phase-III: Earn Inspire Enjoy and get Pension

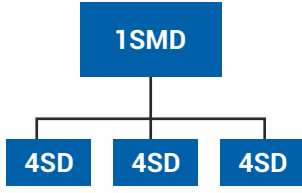
Now, you reached at Phase three of Abhhyam.com and here you can earn the highest Incentive, will inspire to the entire Abhhyam community and can enjoy the life and can get pension. Abhhyam.com empowers you to achieve success with an entire range of products for society. It is an accumulative plan, where you never slide down from your existing level and ascend higher and higher success. Even, for minimum sale, you are entitled for incentives. A regular shopping by you and your team will change the scenario of life of all Distributors team. As we say with routine shopping, experience sharing, support to soldiers and community and grow together.

Level (Phase-III)	Monthly Collected PV slabs	Entitled Incentives
1SMD to PD	If Personal Purchase upto 199 PV or upto Rs.4000/- only than eligible for incentive on his own accumulated PV.	<ul style="list-style-type: none"> <li>a) 12% ODB (monthly payout)</li> <li>b) 4% FWI (monthly payout on the basis of proportionate to the team performance)</li> <li>c) 1% SWF of the net payout by the company will be added for welfare Soldiers and widow.</li> <li>d) 4% LSI (monthly payout on the basis of proportionate to the team performance)</li> <li>e) 4% LGB (monthly payout on the basis of proportionate to the team performance)</li> <li>f) 4% MDB (monthly payout on the basis of proportionate to the team performance)</li> <li>g) 4% PDB for President only (monthly payout on the basis of proportionate to the team performance)</li> </ul>
1SMD to PD	If Personal Purchase Above 200 PV or Rs.4000/- only than eligible for incentive on his team accumulated PV also.	<ul style="list-style-type: none"> <li>a) 4% LSI (monthly payout on the basis of proportionate to the team performance)</li> <li>b) 4% LGB (monthly payout on the basis of proportionate to the team performance)</li> <li>c) 4% MDB (monthly payout on the basis of proportionate to the team performance)</li> <li>d) 4% PDB for President only (monthly payout on the basis of proportionate to the team performance)</li> <li>e) Award of Life time Pension for President Director as he will be retired after the promotion of 24 month as President Director.</li> <li>f) Optional Life time Pension for 1SMD, 2SMD and 3SMD if they are interested to take on the basis of accumulated Pension Fund available in their account.</li> <li>g) Last month payout of the Distributor will be awarded as Retirement Gratuity on retirement.</li> </ul> <p style="text-align: center;">Or</p> <p>Maximum Monthly Entitled income capped will be as under:            1SMD - 15 Lakhs per month            2SMD - 25 Lakhs per month            3SMD - 50 Lakhs per month            President Director - 1 Crore per month</p>

### 22 (a) Phase-III Incentive Entitlements:

Abhhyam.com where your minimum Incentive absolutely depends upon your and your team performance, however, in the Phase-III, at each level, you will earn maximum monthly Incentive as per capping details given below:-





Phase-III – 1SMD to President Director	
Maximum Monthly Entitled Income (MEI) while promotion to next level	
Level	Maximum Income
One Star Managing Director (1SMD)	15 Lakhs per month
Two Star Managing Director (2SMD)	25 Lakhs per month
Three Start Managing Director (3SMD)	50 Lakhs per month
President Director (PD)	1 crore per month

## 23) मासिक जीवनभर पेंशन: प्रैसीडेंट निदेशक के लिए

प्रैसीडेंट निदेशक के सुरक्षित एवं सम्मानित जीवन के लिए तथा संपूर्ण अर्द्ध सैनिक कैंटीन डिस्ट्रीब्यूटर समुदाय की प्रेरणा एवं पदोन्नति अवसर के लिए, प्रैसीडेंट निदेशक पदोन्नति की तारीख से 24 महीने के पुरे होने पर रिटायरड हो जाएंगे। सेवानिवृति पर जीवन पर्यन्त आकर्षक मासिक पेंशन का हकदार होगा। मासिक पेंशन पाने के लिए, प्रत्येक डिस्ट्रीब्यूटर का मासिक प्रोत्साहन राशि का 10 प्रतिशत मासिक आधार पर केवल पेंशन फंड के लिए ही एकत्रित किया जाएगा और शेष प्रीमियम आवश्यकतानुसार कंपनी द्वारा वहन किया जाएगा। पेंशन योजना अनुसार यह पेंशन व्यक्तिगत को और उसके बाद उसकी पति या पत्नी को देय होगी और बीमित राशि मृत्यु उपरांत नामांकित व्यक्ति को देय होगी।

## 23) Monthly Life time Pension: For President Director

To honour and for a secure life of the President Director and further motivation and promotion opportunities for the entire Ardh Sainik Canteen Distributors community, the President Director will be retired on completion of 24 months, from the date of promotion as President Director. On retirement will be entitled for life time attractive monthly pension. To earn monthly pension, 10% of total incentives will be deducted on monthly basis of distributor for pension fund only and remaining premium if any will be bear by the company. Pension will be entitled to individual and spouse and Insured amount will be payable to nominee after death of pensioner.

## 24) मासिक खरीदारी एवं प्रोत्साहन

अभयम् डॉट कॉम अर्थात खरीदारी करें, शेयर करें, सहयोग दें और एक साथ मिलकर आगे बढ़ें। इसलिए बिना किसी अतिरिक्त खर्च के टीम द्वारा नियमित रूप से खरीदारी के लिए और टीम के सभी सदस्यों को मासिक प्रोत्साहन को समय पर और नियमित देने के लिए, मासिक प्राधिकृत प्रोत्साहन (MEI) एक माह पश्चात् महीने की 10 तारीख को जारी किया जाएगा। हांलाकि यह प्रोत्साहन राशि अभयम् वेलट में खरीदारी के लिए उपलब्ध है। अन्य विस्तृत जानकारी एवं नियमों के लिए अभयम् डॉट कॉम पर जाएं।

## 24) Monthly Shopping and Incentives

Abhhyam.com means to shop, to share, to support and to grow together. Therefore, for regular un-interrupted shopping by the team without any additional expenses and for timely release of monthly incentives to all Distributors, Monthly Entitled Incentives (MEI) will be released after one month on 10th day of the month. However, this incentive is available in Abhhyam Wallet for shopping during the month. For further details terms and conditions visit at [www.Abhhyam.com](http://www.Abhhyam.com)



## ABHHYAM – ABBREVIATION:

Short Term	Meaning
1SD	One Star Director (1SD)
1SMD	One Star Managing Director (1SMD)
2SD	Two Star Director (2SD)
2SMD	Two Star Managing Director (2SMD)
3SD	Three Star Director (3SD)
3SMD	Three Star Managing Director (3SMD)
4SD	Four Star Director (4SD)
Abhhyam.com	Website and Scheme of Abhhyam Ventures India Pvt. Ltd.
ACD	ArdhSainik Canteen Commander Distributor (ACD)
Active Distributor	Distributor Purchase every month and qualify for incentives.
ADC	Abhhyam Distributor Centre, ASC join Abhhyam.com for network marketing.
AMD	ArdhSainik Canteen Major Distributor (AMD)
AND	ArdhSainik Canteen Naik Distributor (AND)
ARD	ArdhSainik Canteen Recruit Distributor (ARD)
ASC	Ardh Sainik Canteen.
ASCHO	Ardh Sainik Canteen Head Office,
ASD	ArdhSainik Soldier Distributor (ASD)
ASWT	Ardh Sainik Welfare Trust (Regd)
AW	Abhhyam Wallet (AW)
BD	Blue Distributor / Qualify for Active Distributor, but need to submit KYC.
CDC	Canteen Discount Card.
DAF	Distributor Application Form.
DC	Distribution Centre is authorized ASC for sale of Abhhyam.com
DSB	Directorship Bonus (DSB)
FWI	Family Welfare Incentives (FWI)
GD	Green Distributor means active Distributor.
Guide	Introducer / Sponsor
Level	The position of any Distributor will be called as level.
LGB	Leadership Growth Bonus (LGB)
LSI	Leadership Shop Incentives (LSI)
MD	Master Depot is warehouse of ASC and Abhhyam.com.
MDB	Managing Director Bonus (MDB)
MEI	Monthly Entitled Incentive (MEI)
MRP	Maximum Retail Price mentioned on any product.
ODB	Own Discount Bonus (ODB)
PD	President Director (PD)
PDB	President Director Bonus (PDB)
Phase-I	Start-up business plan upto 5 Level.
Phase-II	Entrepreneur's Prime Time that is level 6 to 9.
Phase-III	Phase-III: Earn Inspire and Enjoy that is level 10 to 13.
PV	Point Value (PV) is value assigned to each product. The total PV associated with your monthly sales volumes will determine your monthly performance incentives, bonus amount.
RD	Red Distributor means inactive Distributor.
SWF	Social Welfare Fund (SWF)
TGB	Team Growth bonus (TGB)
TSI	Team Shop Incentives (TSI)
YD	Yellow Distributor / Prospect



## DISTRIBUTOR APPLICATION FORM

This agreement is signed on this \_\_\_\_\_ day of \_\_\_\_\_ the year 2021; **BETWEEN;** M/s **Abhhyam Ventures India Pvt. Ltd. (AVI)**, a Company incorporated under the Companies Act, 2013, and having its Registered Office at B-29, First Floor, Pushpanjali Enclave, Pitampura, New Delhi – 110034 hereinafter referred to as “**AVI company**”. The **AVI Company** is engaged into the business of direct selling through various marketing options and in other business activities as stated in the Object Clauses of Memorandum of Association of the Company; **AND;** \_\_\_\_\_, S/o \_\_\_\_\_, aged about \_\_\_\_\_ years, an individual having R/o at \_\_\_\_\_, hereinafter referred to as the “**Second Party**” which expression unless repugnant to the context or meaning thereof be deemed to include, legal representative, executors, administrators, successors and permitted assigns of the other PART, each a party and collectively referred to as parties.; The **AVI Company** has framed terms and conditions for smooth functioning of the business of Direct Selling ASC marketing plan. The AVI exclusively uses its website www.Abhhyam.com to display the detail of the products, services and marketing methods with business monitoring.; Only Indian Citizens are eligible for Direct Seller i.e. Ardh Sainik Canteen Distributorship (ASCD) for marketing and sale of various range of products and services. There are no fee charges by the **AVI Company**; NOW, THEREFORE, in consideration of the mutual promises contained herein, the parties agree as follows: **1. Definitions: a) Direct Selling:** The marketing or sales of goods/services directly or indirectly to the end user / consumer either by oral publicity or display or demonstrations of the good/products or distribution of pamphlets or through any other suitable means. **b) Direct Seller:** A person competent to enter into contract as per “Indian Contract Act”, and who is authorized and registered as Direct Seller i.e. Ardh Sainik Canteen Distributor (ASCD). **c) Consumer:** A person who purchases good or services for consumption and not for commercial purposes. It shall have the same meaning as provided under the Consumer Protection Act, 1986. **d) Goods/Products/Services:** Means goods/products defined in the Sale of Goods Act, 1930 and section 3(26) of the General Clauses Act, 1897, is that it shall include every kind of movable products and consume able services other than actionable claims and money. **e) Sales incentive:** Means amount of incentive payable to the Direct Seller for effecting sale of goods/products/services as stipulated in the contract between the Direct Seller and Direct Selling entity and its associates. **f) Unique ID CDC Number:** A unique identification Canteen Discount Card (CDC) number issued by the **AVI Company** to the Direct Seller as token of acceptance of his/her application for Direct Selling of the goods/products/Services of the Company; **1. THE APPOINTMENT ACCEPTANCE AND REJECTION: a)** The **AVI Company** upon scrutiny and verification of the Application may register the Applicant as “Ardh Sainik Canteen Distributor, Direct Seller” for Direct Selling the goods/products/Services of the **AVI Company**. The **AVI Company** shall be at liberty to accept or reject his/her application at its discretion. **b) The Direct Seller shall enjoy the following advantages: - i)** Incentive for effecting sale of goods/products/Services as per ASC marketing plan, **ii)** No territorial restriction to sale the goods/products/Services, **iii)** Search and inspect his/her account on website of the AVI through password provided, **iv)** Earnings of the Direct Seller shall be in proportion to the volume of performance by the Direct Seller either by his/her personal efforts or through team as stipulated in the ASC marketing plan. **a)** The applicant accepts that she/he has clearly understood the ASC marketing methods/plan, the compensation plan, its limitations and conditions. He/she agrees that he/she is not relying upon any misrepresentation/s or fraudulent inducement or assurance that is not set out in terms and conditions or other officially printed or published materials of the AVI. **b)** Direct Seller shall act as an independent Distributor/freelancer and shall not commit any misfeasance or malfeasance to create any liability/obligation on the **AVI Company**. **b)** It is made and understood in very clear terms that Direct Seller is not an Agent, Employee nor an authorized representative of the Company or its service providers. He/she is not authorized to accept/receive any amount/payment for and behalf of the **AVI Company** and any payment received by him/her will not be deemed to be received by the Company. **GENERAL TERMS AND CONDITIONS: a)** The Direct Seller will be eligible for incentives/income, as per the volume of sale of Products/Business done by him/her or by team, subject to the eligibility norms formulated by the **AVI Company** from time to time. The **AVI Company** does not guarantee/assure any particular or fixed fees or income to the Direct Seller. **b)** Processing charges and any other applicable charges as applicable if any, will be deducted as per the Company's norms from incentives/income. **c)** Incentives/income to the Direct Seller shall be subjected to statutory deductions as applicable. **d)** The **AVI Company** reserves the rights to modify the terms and conditions, products, plan, business and policies at anytime without notice. Modification shall be published through the official website of the Company and such modification/amendment shall be applicable and binding upon the Direct Seller from the date of such notification. **e)** In case of death of Direct Seller either his/her nominee or one of the legal heir/family may join the Company as Direct Seller in place of the deceased provided he/she applies in prescribed form and undertakes to abide all rules and regulations, terms and conditions etc., in the same manner as that of original Direct Seller. In case of failure to arrival at such consent within six months from the date of death of Direct Seller, the Company shall be at liberty to terminate the ID. For this period Company will keep his/her ID in abeyance. **f)** If any Direct Seller loses his/her contractual capacity due to any reason such as lunacy, bankruptcy or sentenced to imprisonment or other legal embargo is created, his/her Direct Seller ship shall be continued through the person duly appointed by the competent Court. **g)** Direct Seller shall have to follow all statutory laws, rules and regulations in operation of their business. Direct Seller shall not engage in any deceptive or unlawful trade practice as defined statute. **h)** Direct Seller shall not manipulate the marketing plan or product's rate, P.V. etc., in any way. **i)** Direct Seller shall not send, transmit or otherwise communicate any messages to anybody on behalf of the **AVI Company** without any authority from the **AVI Company**. **j)** Direct Seller shall not use the trademark, logotype and design of company and its brands anywhere without written permission from the **AVI Company**. Said permission can be withdrawn at any time by the **AVI Company**. **k)** Direct Seller authorization shall continue till the end of March succeeding to the end of 12 months from the date of application form for Direct Seller by the Company. After this to continue the AUTHORIZATION as Direct Seller of Company for next one year, the Direct Seller shall have to renew his/her authorization of Company Direct Seller on or before 31st of March every year. In case of failure in submission of renewal application in prescribed period the AUTHORIZATION shall be ceased automatically. **l)** **AVI Company** reserves the right to refuse any renewable request and can revoke any Direct Seller renewable application if, in Company's opinion, the activities of the Direct Seller are not in the interest of COMPANY or if the Direct Seller has failed to comply the rules, procedures, terms and conditions etc., during the twelve months. **m)** The agreement of Direct Seller will automatically come to an end at the option of **AVI Company** in case of non-compliance of renewable formalities. **EXCLUSIONS AND RESTRICTIONS: i)** Direct Seller or his/her relatives (relative means dependent son or daughter, father/mother, spouse) shall not engage in any activities of Network Marketing of any other entity. If it is found then such Direct Seller shall be terminated. **ii)** Direct Seller is prohibited from listing, marketing, advertising, promoting, discussing or selling any product, or the business opportunity on any other website or online forum that offers like auction as a mode of selling. **PAYMENTS AND BANK ACCOUNTS:** AVI Company will make all payments on account of commissions, discounts, returns or refunds etc., through bank transfer in favour of the registered account only as per the details provided in this Distributor Application Form or as per the details that may be updated solely by Direct Seller in writing from time to time. The bank account must be opened and operated in full compliance with Indian law. **CONFIDENTIALITY:** ACD i.e. Direct Seller shall keep and maintain secrecy and confidentially about the information for which they are obliged and expected to keep secret and not disclose anybody other than persons to whom is reasonably expected to be disclosed. **TERMINATION:** The **AVI Company** may terminate this agreement for any reason not limited to: **a)** Allow for the termination of contract, in such instances and on such terms where a direct seller is found to have made no sales of goods or services for a period of upto two years since the contract was entered into, or since the date of the last sale made by the direct seller, with a notice period of 30 days (one month). **b)** Any unethical and pre judicial work to the interest of the Company. **c)** For the breach of any terms and conditions of this agreement and marketing plan. **d)** Information given by Direct Seller found wrong/false. **e)** In convicted of an offence punishable imprisonment of whatever terms; Further, Termination of Direct Seller means termination of; **a)** All rights and entitlements as a Company's Direct Seller. **b)** Personal information given on website. **c)** Identification as a Company's Direct Seller. **d)** Right to go to any Company's office and attend Company's meeting/seminars; The Direct Seller may terminate this agreement at any time by giving a written notice to the Company. **REFUND/COOLING OFF PERIOD/BUYBACK POLICY:** It is agreed that the Direct Seller may within a period of 30 (Thirty) days from the date of this Agreement acceptance, decide that it wishes to surrender its appointment as a Direct Seller and shall inform the Company in writing for termination of his appointment or refund. In such an event only, the **AVI Company** shall be obliged to buy back goods/products so provided to the Direct Seller, provided the goods are in a marketable/saleable condition with seal intact and the **AVI Company** shall refund the 100% amounts paid by the Direct Seller for such goods returned in good and marketable condition within the aforesaid period of 30 days. **FORCE MAJEURE:** The **AVI Company** shall not be liable for any failure to perform its obligations where such failure has resulted due to Acts of Nature (including fire, flood, earthquake, storm, hurricane or any natural disaster), war, invasion, act of foreign enemies, civil war, revolution, insurrection, nationalization, government sanction, strike, lockout or interruption or failure of electricity, any type of redirection by Government, Local Authority etc.; **LEGAL APPLICABILITY: i)** The terms and conditions stipulated in the contract agreement shall be governed in accordance with the law in force in India. **ii)** Disputes, either civil or criminal in nature, shall be subject to the exclusive jurisdiction of the courts in Delhi only. **iii)** If any dispute or difference arises out of or in relation to this contract agreement, the same shall be referred to sole arbitrator appointed by the **AVI Company**. Direct Seller shall not raise any objection, in case the Arbitrator so appointed any manner whatsoever. Arbitration in such event shall be conducted as per “Arbitration and Conciliation Act, 1996” as amended from time to time. Venue of such Arbitration shall be in Delhi and the language shall be English.

Signature.....

### DECLARATION BY DIRECT SELLING AGENT

**Solemnly affirm and declare as follows:** 1. That I have read and understood the terms and conditions for appointment of ACD i.e. Direct Seller of the Company. 2. I have also gone through the Company's official website www.Abhhyam.com, printed materials, brochures and convinced about the business and I have applied to appoint me as a Direct Seller (ACD) on my own interest. 3. I declare that I have not been given any assurance or promise on inducement by the **AVI Company** or its Directors in regards to any fixed income incentive, prize or benefit on account of the products purchased by me. 4. I have clearly understood that eligibility of income exclusively depends on my performance in business volume as from terms & conditions. I further agree that company reserves the right to change the Business Plan at any point of time without prior notice. 5. I undertake not to misguide or induce any one dishonestly to join the **AVI Company**. 6. I hereby agree and adhere to the terms and conditions as stipulated along with the application form and as mentioned above to agree to purchase the product as Consumer/to do the Direct Seller activities. 7. I hereby agree to submit all disputes to arbitration as provided in the terms and conditions of the Company. 8. I also declare that at present any other Direct Seller ship Identity (ID) is not activated in my name.

Signature.....  
Name of Direct Seller.....  
Date.....



## ASC Marketing Plan

दैनिक खरीदारी के साथ, अपने सपने पेंशन सहित साकार करें  
**Achieve Your Dreams & Pension, with Routine Shopping**

हर कोई अभयम् डॉट कॉम पर नियमित खरीदारी के साथ जीवन में सपने पूरे करने के काबिल है। आप प्रत्येक स्तर पर निम्न आय अर्जित कर सकते हैं।

Everyone is competent to accomplish dreams in life with routine shopping at [www.Abhhyam.com](http://www.Abhhyam.com). Can earn following tentative income at each level per month.

Level-1		ARD	₹ 316.00
Level-2		ASD	₹ 681.00
Level-3		AND	₹ 1,723.00
Level-4		AMD	₹ 4,952.00
Level-5		ACD	₹ 13,133.00
Level-6		1SD	₹ 41,800.00
Level-7		2SD	₹ 73,208.00
Level-8		3SD	₹ 1,47,026.00
Level-9		4SD	₹ 3,40,645.00
Level-10		1SMD	₹ 15 Lakhs Max
Level-11		2SMD	₹ 25 Lakhs Max
Level-12		3SMD	₹ 50 Lakhs Max
Level-13		PD	₹ 1 Crore Max


एक छोटी सी शुरुआत ..... अपने सपनों को सच करें।  
**A little start ..... make your dreams true.**






दैनिक खरीदारी के साथ, अपने सपने पेंशन सहित साकार करें  
Achieve Your Dreams & Pension, with Routine Shopping

### Abhhyam Ventures India Pvt. Ltd.

 B-29, 1st Floor, Pushpanjali Enclave,  
Pitampura Delhi- 110034.  
(Flyover Pillar No-36)  
(Nearest Metro Station – Pitampura)

 011-40196122, 8800001240/  
8800001250/ 8800001260

 abhhyam@abhhyam.com

 www.Abhhyam.com  
www.ArdSainikCanteen.com



  
**Abhhyam**  
shop-share-support-grow .com